

Verkaufsspezialist/in Einspritzsysteme für alternative Kraftstoffe

Posted on 1. Mai 2024

Wir entwickeln unsere Produkte kontinuierlich Richtung alternative Treibstoffe wie Methan und Wasserstoff weiter und erschliessen dadurch vielversprechende Zukunftsmärkte. In diesem Zusammenhang suchen wir für den weiteren Ausbau unserer Verkaufsabteilung eine technisch versicherte Persönlichkeit.

Das sind Ihre Aufgaben

- Aufbau neuer und Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Bearbeiten von Kundenanfragen bis zum Auftragsabschluss
- Umsetzen von gezielten Massnahmen zur Stärkung unserer Marktposition

Diese Eigenschaften bringen Sie mit

- eine technische Berufsausbildung mit kommerzieller Weiterbildung
- mehrjährige Verkaufspraxis, vorzugsweise im Bereich Einspritzsysteme, Motoren, etc.
- gutes Verhandlungsgeschick und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil

Wir bieten Ihnen eine dynamische Aufgabe im internationalen Umfeld mit sporadischer Reisetätigkeit, viel Raum für Eigeninitiative und sehr interessanten Entwicklungsmöglichkeiten. Ihr branchenspezifisches Know-how können Sie im täglichen Kontakt mit unseren Kunden vollumfänglich umsetzen.

Bewerbungen – Kontakt

Wollen auch Sie einen entscheidenden Beitrag am weiteren Erfolg der DUAP AG leisten? Dann

freuen wir uns auf Ihr Bewerbungsdossier mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Direktbewerbungen werden wir bevorzugen.

DUAP AG

Frau Barbara Omlin

Personalleiterin

Waldgasse 19

3360 Herzogenbuchsee

E-Mail: barbara.omlin@duap.ch

Site: www.duap.ch

Tel.: 062 956 55 20

Fax: 062 956 55 48